

[Prénom][NOM]

[Adresse1]

[Code Postal] [VILLE]

Tél. : 01.23.45.67.89

[Nom Destinataire]

[Adresse Destinataire]

[Code Postal][VILLE]

Paris, le 25/06/2026

Objet : Candidature au poste d'expert automobile [référence de l'annonce]

Madame, Monsieur,

Votre cabinet recherche un expert capable de chiffrer un sinistre sans approximation et d'assumer la décision qui en découle. C'est exactement ce que je fais au quotidien, et c'est pourquoi je vous adresse ma candidature pour le poste d'expert automobile que vous proposez dans [source de l'annonce].

Titulaire d'un BTS MAVA option [VP / VI / deux-roues] et inscrit au registre national des experts automobiles, j'exerce l'expertise depuis [nombre d'années d'expertise]. J'y suis arrivé après [nombre d'années en atelier] passées en réparation collision chez [nom de l'ancien employeur]. Ce passage par l'atelier m'a appris à lire un véhicule avant de l'expertiser : je repère une réparation antérieure mal exécutée, je fais la différence entre un choc structurel et un simple dommage de tôlerie, et je sais ce qui se cache souvent derrière un pare-chocs intact en apparence.

Au quotidien, je chiffre les sinistres sur [Sidexa / GT Motive] en m'appuyant sur les temps barémés et les tarifs constructeurs, puis je tranche entre réparation et véhicule économiquement irréparable selon la valeur de remplacement. J'interviens surtout sur des [VP / VI / deux-roues] et je connais les barèmes des assureurs pour lesquels je travaille. Quand un garage a contesté un devis que j'estimais majoré de [pourcentage], j'ai repris le chiffrage poste par poste avec le réparateur jusqu'à un montant accepté de part et d'autre, sans rien retirer au rapport remis à l'assureur.

L'autre moitié du métier se joue face à l'assuré, souvent contrarié. Lorsque j'annonce un classement en VEI ou un refus de prise en charge, j'explique la décision technique avec des mots clairs, sans promettre ce que je ne pourrai pas tenir et sans glisser vers le discours commercial. Une décision comprise se conteste moins, et le dossier avance plus vite.

Si [Nom de l'entreprise] m'intéresse en particulier, c'est pour [élément précis : spécialisation VI, secteur géographique, volume de dossiers, indépendance]. Je peux y apporter des expertises argumentées qui tiennent aussi bien face à un garage que face à un assureur, et des rapports exploitables sans aller-retour.

Je serais heureux de vous présenter ma méthode de travail lors d'un entretien, à la date qui vous conviendra. Dans cette attente, je vous prie d'agréer, Madame, Monsieur, l'expression de mes salutations distinguées.

[Prénom][NOM]

Signature