[Prénom][NOM]
[Adresse1]
[Code Postal] [VILLE]
Tél. : 01.23.45.67.89

[Nom Destinataire]
[Adresse Destinataire]
[Code Postal][VILLE]
Paris, le 01/11/2026

Objet : Candidature au poste de vendeur automobile [référence de l'annonce]

Madame, Monsieur,

Votre annonce parue sur [source de l'annonce] a retenu mon attention : vous cherchez un vendeur capable de transformer une visite en showroom en bon de commande signé, et c'est précisément ce que je fais au quotidien. La vente en concession ne se résume pas à présenter un modèle, elle consiste à comprendre un projet, défendre une reprise et boucler un financement. C'est ce rôle complet qui m'intéresse chez vous.

Après [diplôme ou formation] et [X années] passées dans la vente, dont [X années] en concession chez [employeur], j'ai pris l'habitude de mener un client de l'accueil jusqu'à la signature : qualification du besoin, essai routier, proposition chiffrée et conclusion. Sur la marque [marque ou type de véhicules], je connais les motorisations, les niveaux de finition et les aides à la conduite assez précisément pour répondre sans réciter une fiche technique.

Mes chiffres résument ma façon de travailler : [volume mensuel de ventes] véhicules par mois en moyenne, un taux de transformation de [X %] sur les leads issus du site et de la prospection, et un panier renforcé par la reprise et le financement. Je sais défendre une cote de reprise face à un client qui surestime son véhicule, et orienter vers une LOA, une LLD ou un crédit selon son usage réel. La relance des contacts et le suivi des essais font partie de ma routine, parce que c'est là que se gagnent les ventes qui échappent aux autres.

Si je postule chez [Nom de l'entreprise] plutôt qu'ailleurs, c'est pour [raison à personnaliser : sa place dans la région, sa gamme, son réseau]. J'ai regardé votre offre et votre zone de chalandise, et je vois où mon expérience peut servir dès les premières semaines. Un acheteur bien suivi revient et laisse un avis qui en amène d'autres : cette fidélisation, qui fait la réputation d'une concession, est au cœur de ma manière de vendre.

Je serais heureux de vous rencontrer pour détailler mes résultats et la façon dont je travaille un showroom. Je reste disponible pour un entretien à votre convenance.

Je vous prie d'agréer, Madame, Monsieur, l'expression de mes salutations distinguées.

[Prénom][NOM]

Signature