[Prénom][NOM]
[Adresse1]
[Code Postal] [VILLE]
Tél. : 01.23.45.67.89

[Nom Destinataire]
[Adresse Destinataire]
[Code Postal][VILLE]
Paris, le 25/11/2026

Objet : Candidature au poste d'actuaire [référence de l'annonce]

Madame, Monsieur,

Votre recherche d'un actuaire pour [préciser : tarification, provisionnement, modèle de capital] a retenu mon attention, car c'est exactement le travail que je mène depuis [nombre] ans : transformer une base de données en une décision de tarification ou de provision que la direction puisse comprendre et assumer. C'est ce savoir-faire, technique autant que pédagogique, que je souhaite mettre au service de [Nom de l'entreprise].

Titulaire d'un [diplôme : master actuariat, diplôme de l'Institut des Actuaires, formation d'ingénieur statisticien] obtenu en [année], j'exerce aujourd'hui chez [Nom de l'employeur], où je construis et fais vivre les modèles quantitatifs de mon périmètre. Mon parcours s'est bâti sur des données réelles plutôt que sur l'accumulation de certifications : j'ai d'abord cherché à savoir ce qu'on en faisait.

Concrètement, j'ai [construit un modèle de provisionnement / mené une étude de tarification / calculé le capital de solvabilité sous Solvabilité II] qui a [résultat chiffré : réduction de l'écart de provisions de X %, ajustement tarifaire sur tel segment, gain de Y sur le SCR]. Je travaille au quotidien sous [R, Python, SAS, VBA, Prophet selon le contexte] et j'ai pris l'habitude de confronter mes résultats aux équipes de souscription et de finance, pour vérifier qu'une hypothèse de calcul tient aussi sur le terrain.

Un modèle ne vaut que s'il est compris par ceux qui décident. J'ai présenté mes conclusions à la direction, défendu mes hypothèses devant [comité de provisionnement / régulateur / actuaires-conseils] et appris à traduire un résultat probabiliste en termes que les commerciaux peuvent reprendre. C'est cette capacité à vulgariser sans rien céder sur la rigueur du calcul qui m'a souvent permis de débloquer un dossier.

Le positionnement de [Nom de l'entreprise] en [spécialité : assurance-vie, assurance dommages, gestion d'actifs, prévoyance] correspond à ce que je veux approfondir, [raison précise à personnaliser : un type de portefeuille, une approche du risque, un projet réglementaire en cours]. Je connais les modèles propres à ce domaine et serais opérationnel rapidement, sans temps d'adaptation au vocabulaire métier.

Je serais heureux de détailler ces travaux et de vous expliquer comment je les transposerais à vos enjeux lors d'un entretien.

Dans cette attente, je vous prie d'agréer, Madame, Monsieur, l'expression de mes salutations distinguées.

[Prénom][NOM]

Signature